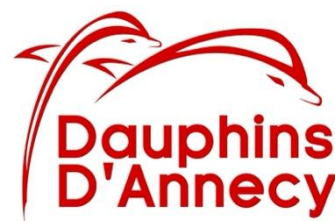


## Aujourd'hui nous cherchons des sponsors



On parle souvent du manque de moyens des associations...  
Mais on parle moins d'une réalité simple,

Le mécénat local est en train de disparaître.

Aujourd'hui, beaucoup de clubs survivent ;

Pas parce qu'ils manquent de passion.

Mais parce qu'ils manquent de soutien.

Il faut que les Dauphins d'Annecy continuent à développer leurs activités avec sérénité et ambition.

Et pourtant... autour du bassin, il y a :

- des parents entrepreneurs
- des parents cadres
- des parents avec des réseaux
- des parents qui ont les moyens d'aider

Mais qui n'osent pas, ou n'y pensent pas.

Aider un club, ce n'est pas forcément donner des milliers d'euros. \*

(des avantages fiscaux sont liés à votre aide, déduction fiscale de 66%)

C'est aussi :

- un petit sponsoring
- un contact utile
- du matériel
- du temps ou des compétences

Un club qui avance, c'est grâce à un collectif.

Pas seulement grâce aux entraîneurs ou aux bénévoles.

Derrière chaque nageur, il y a un club

Derrière chaque club, il devrait y avoir un réseau.

Alors oui, on vous le dit clairement :

Si vous avez les moyens d'aider,  
n'hésitez pas un instant, faites-le.

Pas pour "donner".

Mais pour faire grandir un projet, la natation pour tous et accompagner nos jeunes dans leur passion.

La natation fait bien plus que former des nageurs.

Elle transmet des valeurs pour tous nos jeunes adhérents

Et ces valeurs méritent d'être soutenues.

**Parents, partenaires, entreprises :  
et si on construisait l'avenir du club ensemble ?**